06 72 09 69 52
hello@imi-executive-solutions.com
www.imi-executive-solutions.com

BANQUE & ASSURANCE

Formation DCI 7 h – crédit immobilier (annuelle)

Réf. 7f3937bf-1588-4fd2-a6b6-ed1e2074ced3

Parcours de 7 heures pour les IOBSP et leurs salariés exerçant en crédit immobilier, répondant au quota annuel de formation continue.

Modalités disponibles

- Distanciel
  Durée: 7 h · 1 j · Formation à distance
  Lieu: À distance

Objectifs de la formation

- Identifier les règles applicables au crédit immobilier et à la protection du consommateur
- Appliquer les obligations déontologiques et les règles de bonne conduite
- Analyser les caractéristiques des produits de crédit immobilier
- Distinguer les situations à risque et adapter le conseil au profil du client
- Rédiger les documents contractuels conformes aux exigences réglementaires

Programme détaillé

01 DCI – module A (3 h 30) (3 h 30)

- Cadre juridique du crédit immobilier et protection du consommateur
- Obligations déontologiques et règles de bonne conduite de l'IOBSP
- Analyse des produits de crédit immobilier et de leurs caractéristiques

02 DCI – module B (3 h 30) (3 h 30)

- Évaluation de la solvabilité et analyse du profil emprunteur
- Dispositifs de garantie et assurances liées au crédit immobilier
- Rédaction et formalisation des documents contractuels

Compétences acquises

Maîtrise du cadre juridique

Identifier les textes applicables au crédit immobilier et les obligations de l'IOBSP.

Conseil adapté au client

Analyser le profil emprunteur et proposer un crédit adapté à sa situation.

Respect des règles déontologiques

Appliquer les obligations de bonne conduite et les règles de protection du consommateur.

Formalisation contractuelle

Rédiger les documents conformes aux exigences réglementaires du crédit immobilier.

Analyse des produits

Distinguer les caractéristiques des différents crédits immobiliers et leurs garanties.

Public et prérequis

Public visé

Intermédiaires en opérations de banque et en services de paiement, Salariés d'IOBSP exerçant en crédit immobilier, Courtiers en crédit immobilier, Mandataires d'intermédiaires en crédit immobilier

Prérequis

Exercer une activité d'intermédiaire en opérations de banque et services de paiement.

Informations pratiques

Durée : 7 h

Délai d'accès : 25 jours après la validation de la commande

Tarif : sur devis. Contactez-nous pour obtenir un devis adapté à vos besoins.

Méthodes pédagogiques mobilisées

Formation à distance · Supports pédagogiques · Quiz d'évaluation en fin de formation · Attestation de formation remise à l'issue

Modalités d'évaluation

Quiz d'évaluation des acquis en fin de formation

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Notre organisme de formation s'engage à accueillir et accompagner les personnes en situation de handicap. Notre référente handicap Lorène Travaux est disponible pour étudier avec vous les adaptations pédagogiques, techniques ou logistiques nécessaires avant toute inscription. Contactez-nous : hello@imi-executive-solutions.com ou 06 72 09 69 52.

Votre conseiller en formation

Nos conseillers sont à votre disposition pour vous accompagner dans votre projet de formation.

Téléphone : 06 72 09 69 52

E-mail : hello@imi-executive-solutions.com

Organisme de formation

IMI Executive Solutions (IT MANAGEMENT INSTITUTE), 417 rue Saint-Yves, 56580 Crédin. SIRET 98459231100018.

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 53 56 10296 56 auprès du préfet de la région Bretagne. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.

Certification Qualiopi : certificat n° 24FOR01684.1 délivré par QUALITIA Certification, valable du 20/08/2024 au 19/08/2027, au titre des actions de formation, des bilans de compétences et des actions permettant de faire valider les acquis de l'expérience.

Fiche de la formation : https://www.imi-executive-solutions.com/formation/banque-assurance/dci-7-h-credit-immobilier-annuelle

Programme généré le 20/11/2026.